



List do Akcjonariuszy i Inwestorów

Aztec International S.A.

Szanowni Państwo,

Rok 2010 był jednym z najważniejszych okresów w historii spółki Aztec International. 27 lipca 2010 r. spółka zadebiutowała na rynku NewConnect. W dniu debiutu obiecaliśmy, że będziemy budować wartość dla naszych akcjonariuszy i konsekwentnie miesiąc po miesiącu wypełnialiśmy te obietnice.

Pierwszy etap polegał na reorganizacji wewnętrznej. W spółce Aztec International została przeprowadzona restrukturyzacja kosztowa. Od sierpnia do listopada 2010 roku zespół finansowy pracował nad zmianami, które miały poprawić efektywność operacyjną spółki. Porównując rezultaty osiągnięte w listopadzie do poziomu kosztów w sierpniu zdecydowanie możemy mówić o sukcesie. Przy tym samym poziomie miesięcznych przychodów ze sprzedaży, osiągnęliśmy spadek niektórych kosztów, aż o ok. 40%.

Kolejnym etapem budowania wartości spółki Aztec International było zintensyfikowanie działań mających na celu przejęcie dystrybutorów artykułów budowlanych z Europy Zachodniej. W IV kwartale 2010 roku został podpisany list intencyjny dotyczący zakupu spółki z Wielkiej Brytanii oraz z Niemiec. W listopadzie rozpoczęto prace związane z procesem due dilligence w obu spółkach.



Zgodnie z przyjętym harmonogramem, prace związane z przejęciem spółek zostaną zakończone w I kwartale 2011 roku. W połowie marca 2011 roku powinny zostać zakończone wszystkie prace związane z powstaniem nowej grupy kapitałowej.

Kolejne działania Zarządu Aztec International będą dotyczyły integracji spółek w nowej grupie kapitałowej. Podejmowane przez kierownictwo Spółki decyzje mają na celu osiągnięcie efektu synergii wśród nowych spółek. Głównie powinny one dotyczyć efektywności ekonomicznej. Wspólna strategia sprzedaży powinna wzmocnić pozycję konkurencyjną spółki Aztec International. Nowe kanały dystrybucji oraz wprowadzenie na rynek innowacyjnych produktów (I i II kwartał 2011 roku) powinny skutkować wzrostem poziomu przychodów. Oczekiwany efekt synergii będzie opierał się również na poprawieniu efektywności operacyjnej poprzez takie działania jak zintegrowanie działu logistyki czy wspólne decyzje departamentu zamówień w spółkach powstającej Grupy Kapitałowej Aztec International.

Kolejny rok będzie pełen wyzwań, ale przygotowany plan działań na 2011 r. powinien skutkować znaczącym rozwojem naszej spółki i dalszym budowaniem wartości spółki dla naszych Akcjonariuszy.

Z poważaniem

Marek Ciulis

Prezes Zarządu

PREZES ZARZĄDU
Aztec International S.A.
Marek Ciulis